



# Cursus

## Het nieuwe onderhandelen

### Association Multiple Intelligence

[www.associatie-mi.nl](http://www.associatie-mi.nl)

Helga Hohn  
Eugene Zaaijer  
Danny ten Berge

#### Inhoud

Onderhandelen hoeft niet te draaien om hoe je de beste deal voor jezelf sluit. Natuurlijk, dat komt zo nu en dan en in bepaalde sectoren nog veelvuldig voor. Toch zien we de laatste jaren vooral een andere vorm van onderhandelen ontstaan. Een vorm waarbij wordt gezocht naar de optimale situatie voor alle partijen, met een hoofddoel waar alle betrokkenen naar toe werken. Een vorm waarin we zoeken naar langdurige vruchtbare samenwerkingen waarbij we allemaal een eerlijk deel krijgen.

Om dit te kunnen bewerkstelligen moet je in staat zijn om de ander te kunnen 'lezen' en jouw boodschap over te kunnen brengen. Dit vergt naast inlevingsvermogen ook een specifieke set skills en zelfkennis. Aan dat laatste zullen we werken in de training;

#### Doelgroep

Functionarissen die deelgenomen hebben aan de HBO Leiderschapsleergang Crisisbeheersing en OTO, de HBO opleiding Crisis Coördinator Zorg, de cursus Liaison CoPI of sleutelfunctionarissen die in een functie werken waar zij regelmatig moeten onderhandelen. Voor de aanvang van de cursus zullen de deelnemers de Meervoudige Intelligentie scan invullen

#### Cursusduur

2 uur MI-scan en 2 trainings dagen

#### Studiebelasting

Invullen MI-Scan via internet en terugkoppeling van het MIDAS instrument

MI-Scan met een van de trainers

Ochtend : Verdieping MI toepassing, Onderhandeltheorie

Middag : Onderhandelen en MI: Model voor toepassing; toepassing op eigen casussen; presentatie; tips voor jezelf.

#### Maximaal aantal deelnemers

8 tot 14 deelnemers

**Deze cursus wordt afgesloten met:** Een certificaat